

BANCO CENTRAL DE RESERVA DEL PERÚ

NOTA INFORMATIVA N°022-2008-BCRP

DIVERSIFICACIÓN DE MERCADOS TUVO MÁS IMPORTANCIA QUE TIPO DE CAMBIO EN CRECIMIENTO DE EXPORTACIONES NO TRADICIONALES

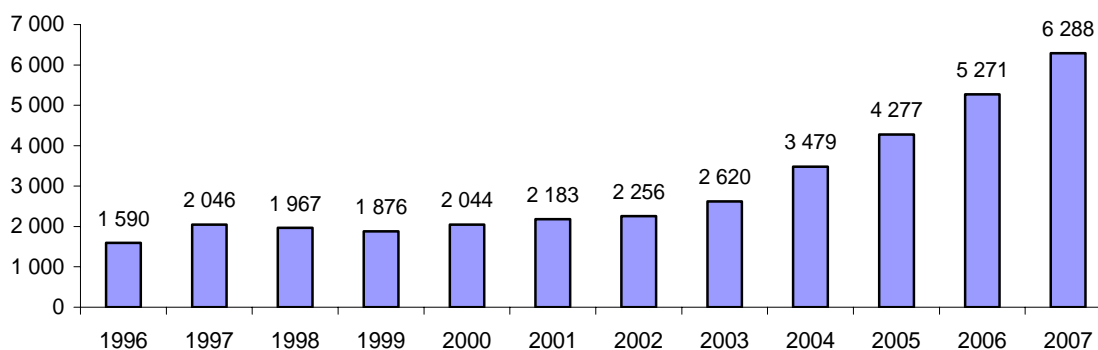
El principal motor detrás del reciente dinamismo de las exportaciones no tradicionales, que crecieron a una tasa de 12 por ciento anual en la última década, fue la capacidad de las empresas exportadoras de diversificar sus ventas al exterior, mientras que el tipo de cambio real cumplió un rol secundario.

Así, el 92 por ciento del crecimiento de las exportaciones no tradicionales entre 1997 y 2007, se explicó por la venta al exterior de nuevos productos y por la exportación a nuevos mercados de destino. Esta mayor capacidad de diversificación de las empresas exportadoras habría estado determinada por el crecimiento mundial de los últimos años, las ganancias de productividad y la política comercial de mayor apertura con el exterior.

Asimismo, el tipo de cambio real cumplió un rol secundario debido a que las empresas redujeron su exposición al riesgo cambiario diversificando sus exportaciones según mercados de destino. Sólo para aquellas empresas que no lograron diversificar mercados, como es el caso de un buen número de empresas del sector textil, la evolución del tipo de cambio real bilateral fue un factor limitante.

El rápido crecimiento de las exportaciones no tradicionales permitió que éstas asciendan a US \$ 6 288 millones en 2007 y representen el 22,5 por ciento de las exportaciones totales.

EXPORTACIONES NO TRADICIONALES **(US\$ millones)**



Fuente: BCRP.

Potencial

De acuerdo al estudio Potencial y Limitantes de las Exportaciones no Tradicionales, por sectores económicos se extraen las siguientes conclusiones:

- Los sectores con un mayor potencial exportador en la actualidad son el agropecuario, químico, forestal y pesquero.
- Los factores que favorecen el potencial agropecuario son la disponibilidad de dos millones de hectáreas de tierras cultivables y la variedad de climas que permite una fácil adaptación de productos. Los factores que la limitan son la mala

BANCO CENTRAL DE RESERVA DEL PERÚ

administración del recurso hídrico, el minifundio, los derechos de propiedad y las barreras fitosanitarias.

- c. Los factores que favorecen el potencial forestal son la existencia de bosques, así como la disponibilidad actual de madera madura y las posibilidades que se abren con la firma del TLC con EEUU. Los limitantes son la falta de una definición adecuada de los derechos de propiedad y la falta de infraestructura para traer la madera a la costa.
- d. Los factores que favorecen el potencial químico son tanto el crecimiento de la demanda local y externa, así como la disponibilidad de insumos mineros y energéticos (gas natural). Sus debilidades son una oferta incipiente con empresas atomizadas y la escasa inversión en investigación.
- e. Los factores que favorecen el potencial pesquero y acuícola son la disponibilidad y diversidad de biomasa. Por otro lado, los limitantes son la pobre inversión en tecnología, la falta de coordinación en la extracción del recurso y el alza del precio del petróleo que está encareciendo el precios de algunos de sus insumos, como envases.
- f. El sector textil tiene un gran limitante en la ausencia de las marcas propias determinada por la pasiva práctica empresarial de producción "por encargo". Cabe destacar, sin embargo, el esfuerzo de diversificación de algunas empresas del sector que recientemente han venido diversificando sus ventas, principalmente hacia Venezuela, lo que ha sido el factor más importante en el crecimiento del sector en el 2007.

EXPORTACIONES DE PRODUCTOS NO TRADICIONALES (Millones de US\$)

	1997	2002	2007	Var. 1997/07		Contribución al crecimiento (%)
				Flujo	%	
Agropecuarios	340	550	1 503	1 163	342%	27%
Pesqueros	278	164	498	220	79%	5%
Textiles	573	677	1 730	1 157	202%	27%
Maderas y papeles	56	177	360	304	541%	7%
Químicos	207	256	803	596	288%	14%
Minerales no metálicos	51	68	165	113	221%	3%
Sidero-metalúrgicos y joyería	363	222	907	543	149%	13%
Metal-mecánicos	57	110	215	159	279%	4%
Otros	121	33	107	-15	-12%	0%
Total	2 046	2 256	6 288	4 272	207%	100%

Fuente: Aduanas, BCRP

Además de los factores limitantes específicos a cada sector existen una serie de deficiencias de infraestructura que afectan seriamente la competitividad del sector exportador. Por ejemplo, la falta de una oferta de servicios portuarios competitiva. Así, según la CEPAL, en términos de eficiencia portuaria los puertos peruanos obtienen un puntaje de 2,8 de un máximo de 7. Igualmente importantes son las deficiencias en infraestructura de transporte y los costos laborales no salariales.

Lima, 11 de marzo de 2008
DEPARTAMENTO DE PRENSA