

Agroexportación

en el contexto
del COVID-19:
CASO de la
UVA DE MESA

JOSÉ LUPÚ*, SERGIO CARRASCO**
Y KETTY VÁSQUEZ***

Este artículo examina las fortalezas y perspectivas de la exportación de uva en la campaña actual en el contexto del COVID-19, análisis que ayuda a mirar desde adentro las características de nuestro principal producto de agroexportación y cómo su continuidad contribuye a la economía y a la generación de empleo del país.



* Jefe, Departamento de Estudios Económicos,
Sucursal Piura, del BCRP
jose.lupu@bcrp.gob.pe



** Especialista, Departamento de Estudios Económicos,
Sucursal Huancayo, del BCRP
sergio.carrasco@bcrp.gob.pe



*** Especialista, Departamento de Indicadores de la Actividad
Económica del BCRP
ketty.vasquez@bcrp.gob.pe

En las dos últimas décadas, el sector agroexportador en el Perú ganó terreno al desierto y a las pampas en la región costera del país, donde implementó una agricultura moderna con tecnología e innovación¹. Ello le ha permitido constituirse en un proveedor mundial de frutas y verduras, liderando las exportaciones de arándano, espárrago, palta y uva².

La pandemia del COVID-19 y las medidas para atenuar su expansión afectaron las actividades económicas, con mayor impacto en aquellas de mayor interacción social (turismo, comercio y servicios) y de manera limitada en actividades vinculadas a la oferta de productos de primera necesidad (alimentación, salud humana y aseo).

En el caso de la agroexportación, las fortalezas prepandemia permitirán enfrentar de mejor manera los impactos del contexto actual por el COVID-19. Destacan la práctica de una agricultura moderna en expansión con un manejo altamente tecnificado, con plantaciones jóvenes de altos rendimientos agrícolas, nuevas variedades con mayor demanda en el mercado internacional, gestión dinámica en la solución de problemas logísticos (transporte, envase y embalaje, cadena de frío, entre otros) y buenas prácticas para proteger a sus trabajadores (provee alta sanitización a la entrada y a la salida, pruebas de diagnóstico COVID-19 y buses desinfectados), aun cuando implique mayores costos por la adecuación a los nuevos protocolos sanitarios.

CASO DE LA UVA DE MESA

Las fortalezas prepandemia de la agroexportación y la tradición exportadora de frutas frescas se reflejan en el caso de la uva de mesa. La exportación de uva creció 26,1 por ciento entre el 2005 y el 2019 en pro-



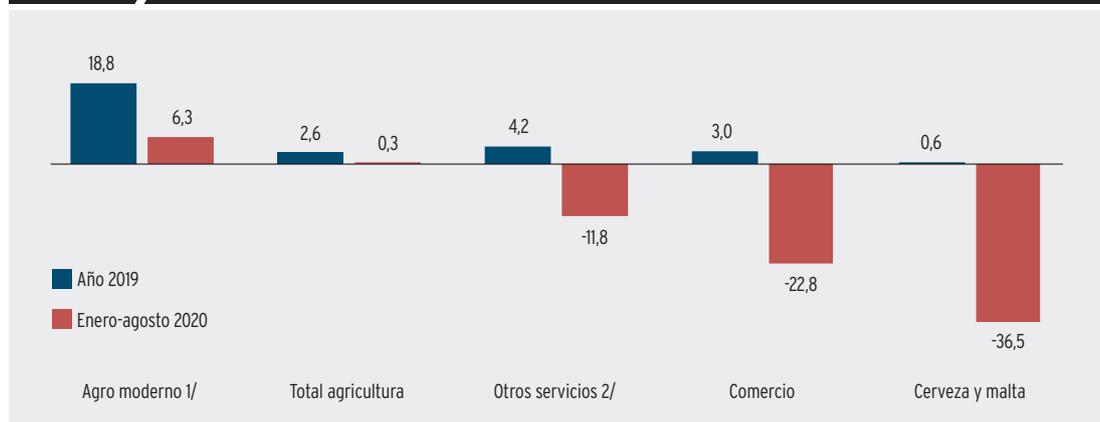
Las fortalezas prepandemia de la agroexportación y la tradición exportadora de frutas frescas se reflejan en el caso de la uva de mesa.



medio anual, con la incorporación de nuevas áreas en la costa norte en la última década y la inversión en nuevas variedades patentadas. El crecimiento de estas permite posicionar a la uva peruana a nivel global, con variedades de mayores rendimientos³ y precios promedio. En 2019, esta fruta lideró nuestras exportaciones no tradicionales y posicionó al país como su tercer proveedor mundial, debajo de Chile y China (ver Cuadro 1 y 2).

La producción de uva registra un crecimiento en promedio anual de 10,5 por ciento entre el 2005 y el 2019 (pasó de 170 a 688 mil toneladas en dicho intervalo) y su tendencia creciente solo se interrumpió temporalmente en 2017 por la

GRÁFICO 1 ■ Actividades económicas seleccionadas (Variación porcentual respecto a igual periodo del año anterior)



1/ INCLUYE CULTIVOS COMO ESPÁRRAGO, PALTA, UVA Y ARÁNDANO.

2/ INCLUYE SERVICIOS DE TRANSPORTES, ALOJAMIENTO Y RESTAURANTES, ENTRE OTROS.

FUENTE: BCRP.

¹ Inteligencia artificial y automatización de procesos.

² Según Trade Map, en el ranking mundial de países exportadores al 2019, Perú ocupa el primer lugar en arándanos, segundo en espárragos y tercero en uva y palta.

³ Según la FAO al 2018 los rendimientos de uva en el Perú (19,8 TM/hectárea) superaron a los de Estados Unidos (18,2 TM/hectárea), Sudáfrica (17,1 TM/hectárea), China (16,8 TM/hectárea) y Chile (11,8 TM/hectárea).

CUADRO 1 ■ Exportaciones agrícolas no tradicionales (Millones de US\$)

	Año			Enero-Agosto		
	2018	2019	Var.%	2019	2020	Var.%
Total	5 907	6 359	7,7	3 655	3 733	2,1
Uvas	820	875	6,7	361	437	21,0
Paltas	723	752	3,9	732	732	0,0
Arándanos	548	825	50,5	175	180	2,9
Espárragos frescos	384	400	4,0	214	203	-5,1
Mangos	258	262	1,5	185	223	20,8
Otros	3 174	3 246	2,3	1 989	1 958	-1,5

FUENTE: BCRP.

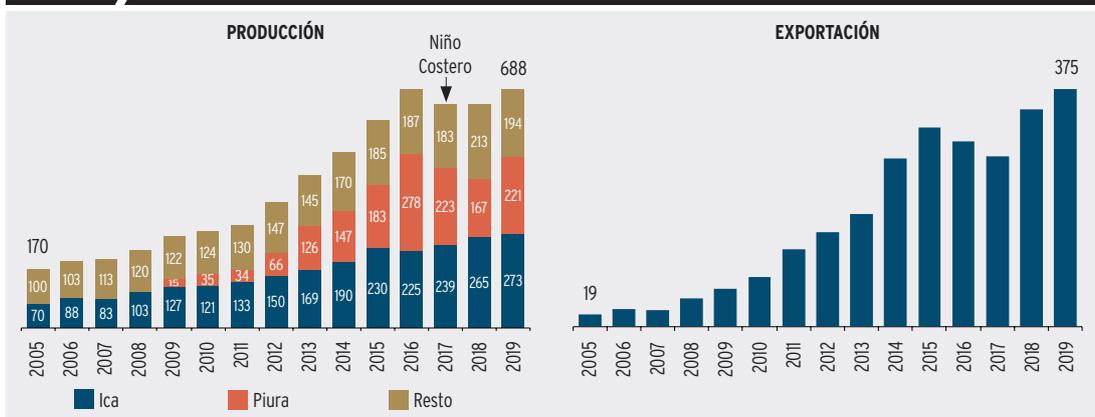
CUADRO 2 ■ Principales países exportadores de uva (Millones de US\$)

País	2005	2010	2015	2019
Chile	917	1 323	1 347	1 251
China*	10	105	762	987
Perú	34	186	700	875
Estados Unidos	696	832	910	856
Italia	576	748	718	720
Sudáfrica	296	421	482	520
Posición Perú	19°	9°	5°	3°

*PARA 2019 SE UTILIZARON DATOS DE TRADEMAP.

FUENTE: BCRP, ODEPA, COMTRADE Y TRADEMAP.

GRÁFICO 2 ■ Volumen de producción de uva* y exportación de uva de mesa 2005-2019 (Miles de Toneladas)



* INCLUYE UVA DE MESA Y UVA DESTINADA A LA INDUSTRIA VITIVINÍCOLA.

FUENTE: MINAGRI, BCRP.

presencia del Niño Costero⁴, para recuperarse en los años siguientes (ver Gráfico 2).

MERCADOS Y RECAMBIO VARIETAL

Actualmente la producción de uva de mesa mantiene expectativas favorables con base en un mayor posicionamiento en los principales mercados de los Estados Unidos, Europa y Asia, debido al avance de las nuevas variedades sin semilla (ver Gráfico 3), mientras que en los dos últimos casos, además, le favorecen los espacios dejados por Chile ante un evento de sequía en 2019 que podría mantenerse⁵ con el pronóstico de la Niña⁶ en 2020. También cuenta a favor la experiencia de los productores de Ica en el manejo de campos en un contexto COVID-19 (con cuarentena y distanciamiento social) en la cosecha de marzo 2020.

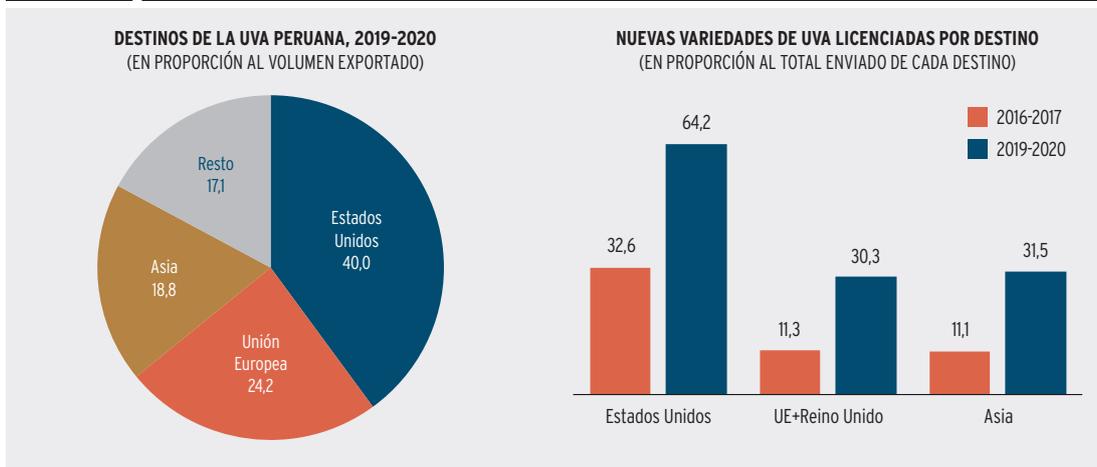
Dicho avance en el cultivo de nuevas variedades de uva de mesa o recambio varietal se ha enfocado en variedades licenciadas con mejor adaptación al clima y suelos de la región costa, cuyo éxito ha permitido, según cada caso, la obtención de mayores rendimientos, ciclos productivos más cortos, resistencia a enfermedades y aceptación comercial por sus propiedades como color, tamaño y sabor; factores importantes de cara a la nueva campaña 2020-2021 (ver Gráfico 4). En 2019 se certificaron 19,6 mil hectáreas de uva de mesa para exportación, de las cuales el 41 por ciento fueron de nuevas variedades sin semilla, cuya inversión acumulada se estima en US\$ 283,3 millones (ver Cuadro 3). En las nuevas variedades destacan Sweet Globe (1 831 hectáreas), Sweet Celebration (798 hectáreas), Jacks Salute (766 hectáreas) y Allison (543 hectáreas).

⁴ El Niño Costero asociado con anomalías térmicas cálidas y mayor presencia de lluvias favorece la presencia de enfermedades fungosas como el mildiu, observado el 2017 en Piura.

⁵ <http://blog.meteochile.gob.cl/2020/09/17/se-cerro-la-llave-40-de-deficit-de-lluvia-a-la-fecha-y-la-nina-podria-empeorar-la-situacion/>

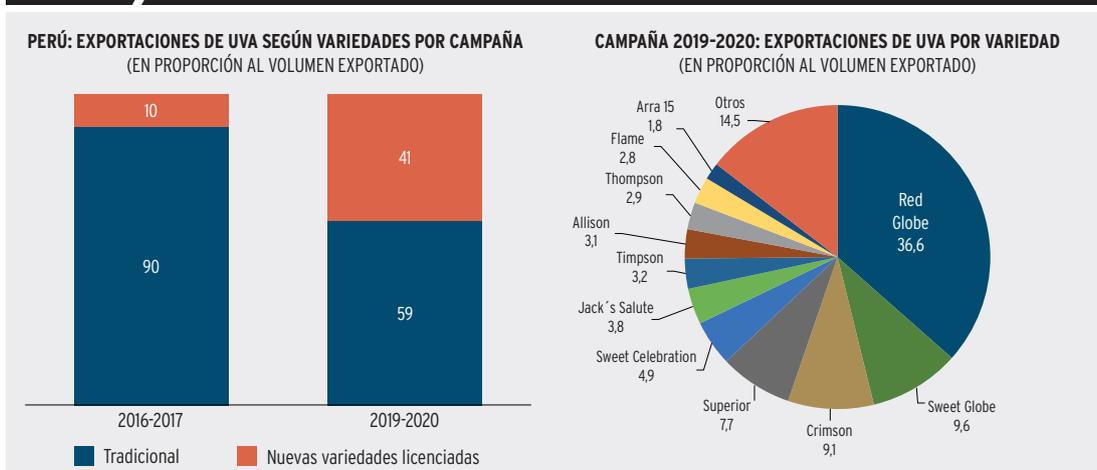
⁶ Comunicado del ENFEN (02/10/20) advierte la presencia de la Niña Costera de magnitud débil durante diciembre 2020 a marzo 2021 con una probabilidad de 21 por ciento.

GRÁFICO 3 ■ Destinos de la uva peruana y nuevas variedades licenciadas



FUENTE: SUNAT Y SENASA.

GRÁFICO 4 ■ Exportaciones de uva y campaña 2019-2020



FUENTE: SUNAT Y SENASA.

CALENDARIO Y DEMANDA LABORAL

En paralelo con las mayores inversiones y volúmenes de exportación de uva de mesa, la generación de puestos de trabajo ha mostrado un comportamiento creciente en las principales exportadoras de uva cuyos portafolios agroexportadores se concentran en un 70 por ciento en la exportación de esta fruta. El promedio mensual de los puestos de trabajo pasó de 12,4 mil a 78,2 mil entre el 2011 y 2019, equivalente a un crecimiento promedio anual de 25,9 por ciento (ver Cuadro 5). La contratación aumenta en la fase de raleo y cosecha (agosto a marzo), periodo que le ha permitido a las exportadoras establecer oportunamente los protocolos sanitarios y las medidas para mitigar los riesgos de contagio por COVID-19.

El crecimiento de la demanda laboral continuó registrándose en el año 2020, ya en un contexto del nuevo coronavirus, con las medidas restrictivas de inmovilización social y

CUADRO 3 ■ Inversión en instalación de nuevas variedades de uva de mesa 1/

Región	Hectáreas de uva de mesa			Inversión en nuevas variedades
	Total	Tradicionales	Nuevas variedades	Total por región (Millones de US\$)
Ica	8 796	4 991	3 805	133,2
Piura	7 196	4 668	2 528	88,5
Lambayeque	1 731	1 074	657	23,0
Otros	1 910	804	1 105	38,7
Área total	19 633	11 537	8 096	283,3

1/ SE CONSIDERAN LAS ÁREAS CERTIFICADAS AL CIERRE DEL AÑO 2019 Y UN COSTO PROMEDIO DE INVERSIÓN POR HECTÁREA DE 35 MIL DÓLARES. NO INCLUYE EL COSTO DEL TERRENO AGRÍCOLA.

FUENTE: SENASA, ENTREVISTA A EMPRESAS.

disposiciones de aislamiento. Las principales empresas exportadoras de uva implementaron protocolos sanitarios⁷ para continuar la dinámica productiva y así favorecer una mayor generación de puestos de trabajo, el cual pasó de 66,9 mil a 76,4 mil puestos mensuales en

promedio durante el periodo de enero a agosto de 2019 y 2020.

CONCLUSIONES Y PERSPECTIVAS

La fortaleza de la agricultura moderna compromete varios aspectos (inversión, comercialización, gestión dinámica, buenas prácticas y ciencia y tecnología) para continuar como motor de producción, exportación, empleo, desarrollo descentralizado y formador de ciudades; evidenciándose en este contexto de pandemia la importancia de la tecnología y la logística para reducir su vulnerabilidad. Estas fortalezas pre-pandemia se respaldan además en certificaciones internacionales⁸ respecto a la inocuidad, calidad de sus productos y bienestar laboral, aspectos que permiten llegar a un mayor número de mercados de manera segura.

Las perspectivas de producción de uva de mesa para exportación son favorables para la campaña 2020-2021, debido a la mayor superficie sembrada en los últimos años, el mayor rendimiento agrícola de estas ampliaciones, la inversión en el recambio varietal y el riesgo no significativo ante el pronóstico de la Niña. Dicho evento climático asociado a menores lluvias en la costa⁹ es atenuado con riego tecnificado, reservorios en campo, pozos tubulares y adecuado manejo del cronograma de cultivo que caracteriza a esta agricultura moderna.

Durante 2016 y 2019, las áreas certificadas aumentaron 24,4 por ciento, equivalentes a 3 856 hectáreas adicionales en plantaciones jóvenes con rendimientos crecientes¹⁰. Frente a este mayor volumen de uva de mesa, las empresas han realizado inversiones en la ampliación de sus plantas de empaque —en algunos casos con la implementación de campamentos para alojar, en caso amerite, a sus trabajadores agrícolas— y con líneas móviles de selección en el campo para optimizar sus procesos en adelante, con la finalidad de continuar posicionando a la uva de mesa peruana en los mercados internacionales.

En esa perspectiva, se prevé que la exportación de uva de mesa sea favorable para la siguiente campaña, al mismo tiempo que va tomando mayor preponderancia la producción de nuevas variedades sin semilla hacia los diferentes mercados de destino, la cual se sustenta en las inversiones efectuadas durante los últimos años para atender las nuevas exigencias de mercado.

CUADRO 4 | Calendario de principales actividades agrícolas – uva de mesa

Región	Actividad	Mes											
		E	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D
Ica	Poda												
	Raleo												
	Cosecha												
Piura	Poda												
	Raleo												
	Cosecha												

FUENTE: ENTREVISTA A EMPRESAS.

CUADRO 5 | Promedio de puestos de trabajo generados por las principales exportadoras de uva de mesa 1/

	Año				Enero - Agosto		
	2011	2015	2019	Var.% anualizada 2011-2019	2019	2020	Var.%
Número promedio mensual	12 358	50 110	78 216	25,9	66 940	76 401	14,1

1/ SE CONSIDERAN LOS PUESTOS DE TRABAJO GENERADOS POR LAS EMPRESAS CUYAS EXPORTACIONES DE UVA REPRESENTAN MÁS DEL 70 POR CIENTO DE SUS EXPORTACIONES TOTALES EN LOS DOS ÚLTIMOS AÑOS. FUENTE: SUNAT - PLANILLA ELECTRÓNICA.

CUADRO 6 | Áreas certificadas de uva de mesa para exportación 2016 y 2019

	Hectáreas		Variación	
	2016	2019	Flujo	Var.%
Ica	6 482	8 796	2 314	35,7
Piura	6 564	7 196	632	9,6
Lambayeque	1 656	1 731	75	4,5
Otros	1 074	1 910	836	77,8
Área total	15 777	19 633	3 856	24,4

FUENTE: SENASA.

⁷ Reforzaron los protocolos sanitarios con el uso de equipos de protección personal, reducción del aforo en 50 por ciento en las unidades de transporte de personal e implementaron separadores acrílicos en los comedores y fábricas.

⁸ Certificaciones como BASC, por sus siglas en inglés (Alianza Empresarial para un Comercio Seguro), Global G.A.P. (Buenas Prácticas Agrícolas), HACCP (Análisis de Peligros y Puntos Críticos de Control), entre otros.

⁹ Tipos de El Niño y sus efectos climáticos en el Perú, Ken Takahashi, Lima, 2018.

¹⁰ Los rendimientos crecen entre el primer y cuarto año de cosecha: variedad Red Globe 10 toneladas por hectárea en el primer año y 30 toneladas por hectárea entre el tercer y cuarto año, y variedad Crimson 8 toneladas por hectárea en el primer año y 24 toneladas por hectárea hacia el cuarto año.