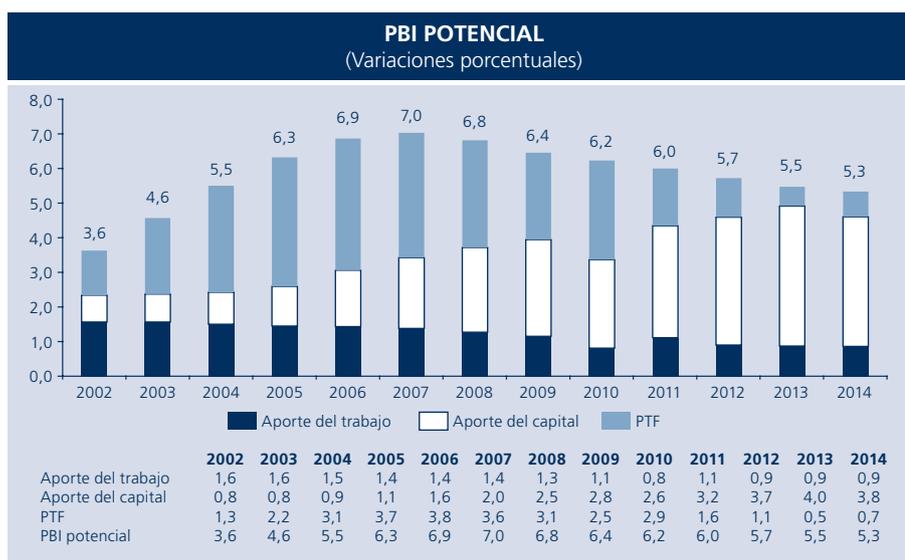


Recuadro 1
INDICADORES INTERNACIONALES DE COMPETITIVIDAD

El crecimiento económico sostenido es la principal fuente de mejora en el bienestar de una nación, al permitir una elevación en la calidad de vida de la población y la subsecuente reducción de los niveles de pobreza. Esta capacidad de crecimiento sostenido es medida en términos cuantitativos por la evolución del PBI potencial, el cual puede ser descompuesto en las contribuciones de los factores de producción como trabajo y capital y de la medición de la eficiencia en el uso de estos, conocido como la productividad total de factores (PTF).

Durante la década pasada el Perú registró un continuo y significativo incremento en la tasa de crecimiento del PBI potencial, alcanzando hasta poco antes de la crisis financiera internacional, valores cercanos al 7 por ciento anual. Este mayor crecimiento se explicó fundamentalmente en la mejora de la PTF, cuya contribución anual durante el último quinquenio de la década pasada se situó en alrededor de 3 puntos porcentuales. Asimismo, la acumulación de capital es la otra fuente primordial para el crecimiento tendencial.

La desaceleración del ritmo del crecimiento potencial se explica tanto por factores externos, como son los vinculados a los menores precios de exportación que desalientan a la inversión, cuanto por factores internos que han limitado el avance de la productividad y la competitividad.



El Índice de Competitividad Global (ICG) del Foro Económico Mundial (FEM) está conformado por 12 pilares de la competitividad, que a su vez contienen 114 indicadores primarios. Desde 2004 hasta 2012, el Perú registró un ascenso en el ranking del ICG, mejorando su ubicación relativa del percentil 64 al 42 y situándose así en el puesto 61. En el 2013, el Perú se mantuvo en el puesto 61 y en el último año retrocedió 4 posiciones al puesto 65. En el primer periodo, las mejoras de la posición relativa del Perú en el ranking del ICG estuvieron acompañadas de un crecimiento del valor absoluto de su índice.





Un primer análisis de la posición del Perú en el *ranking* de 2014 entre 144 países nos indica un menor desempeño en un tercio de los pilares: instituciones (puesto 118), innovación (puesto 117), salud y educación (puesto 94), infraestructura (puesto 88) y preparación tecnológica (puesto 92). El siguiente cuadro sugiere que los principales pilares que han contribuido con la caída en 4 posiciones en el *ranking* del ICG en el último año son: institucionalidad (caída de 9 posiciones), preparación tecnológica (caída de 6 posiciones) y eficiencia en el mercado laboral (caída de 3 posiciones).

UBICACIÓN DE PERÚ POR PILARES SEGÚN EL ÍNDICE DE COMPETITIVIDAD GLOBAL

Pilares	2014	2013	Diferencia*
1. Instituciones	118	109	-9
2. Infraestructura	88	91	+3
3. Estabilidad macroeconómica	21	20	-1
4. Salud y educación primaria	94	95	+1
5. Educación superior y capacitación	83	86	+3
6. Eficiencia del mercado de bienes	53	52	-1
7. Eficiencia del mercado laboral	51	48	-3
8. Sofisticación del mercado financiero	40	40	-
9. Preparación tecnológica	92	86	-6
10. Tamaño del mercado	43	43	-
11. Sofisticación empresarial	72	74	+2
12. Innovación	117	122	+5
Perú	65	61	-4

* El número positivo indica una mejora en la ubicación relativa del pilar del país.
Fuente: FEM.