



RECUADRO 4 INDICADORES COMPARATIVOS DE INCLUSIÓN FINANCIERA

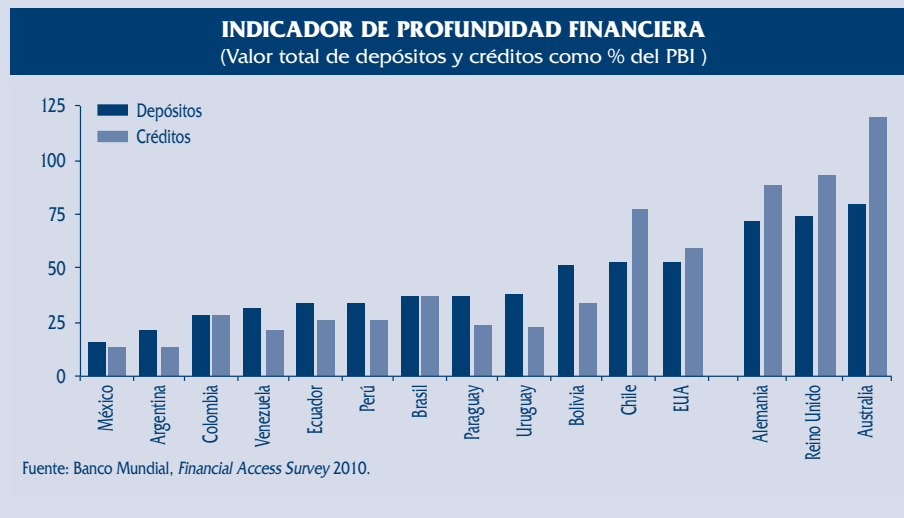
Para fines de medición, la inclusión financiera puede ser entendida como el acceso y uso sostenido, por parte de la población, de los servicios financieros tanto de intermediación como transaccionales o de pago. Dicho acceso y uso está relacionado con la capacidad del sistema financiero para proveer tales servicios.

La inclusión financiera tiene un impacto económico favorable para las familias de escasos recursos porque les permite, entre otros, disminuir la exposición al riesgo por guardar su dinero de manera precaria y evitar la movilización de dinero en efectivo, lo que es costoso y además riesgoso, lo que adquiere mayor relevancia cuando se trata de personas ubicadas en zonas distantes o de difícil acceso.

La inclusión financiera puede medirse considerando dos tipos de indicadores³⁴:

1. *Indicadores de profundidad financiera*, que consideran el peso relativo de algunas variables financieras agregadas respecto al total de la economía.
2. *Indicadores de acceso o alcance de los servicios financieros*, que consideran las facilidades de acceso, el grado de uso y la profundidad del uso de los servicios financieros.

Al respecto, el nivel de profundidad del sistema financiero peruano, medido por la relación depósitos/PBI, es de 33%, mientras que la relación créditos/PBI alcanza 25%³⁵. Dichos indicadores nos ubican alrededor del promedio regional; sin embargo, se comparan con los de economías desarrolladas, existiría un gran potencial de crecimiento.



34 Banco Mundial, *Financial Access Survey 2010*. Se considera la información de bancos, instituciones financieras estatales, instituciones de microfinanzas y cooperativas de ahorro y crédito de cada país. Para el caso peruano, los datos fueron proporcionados por la SBS.

35 Idem. El ratio de crédito al sector privado de las sociedades de depósito sobre PBI fue de 29,4% al cierre de 2010 (Fuente: BCRP).

Con respecto a los indicadores de acceso a los servicios financieros en el Perú, éstos muestran un retraso respecto a otras economías latinoamericanas. Si bien nos encontramos ligeramente por debajo del promedio regional respecto del número de oficinas, medido por cada 100 mil habitantes adultos, nuestra posición respecto del número de cajeros automáticos y puntos de atención (POS) se encuentra dentro de los últimos de la región.

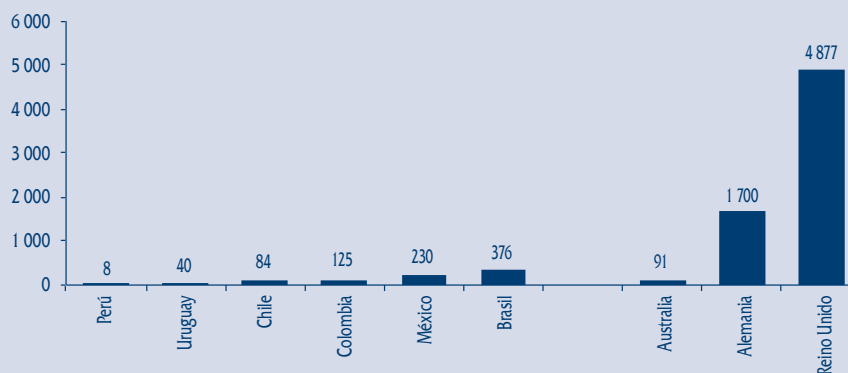
Tabla 1
INDICADORES DE ALCANCE DE LOS SERVICIOS FINANCIEROS X 100 MIL HABITANTES

País	Ecu.	Uru.	Arg.	Bol.	Perú	Col.	Bra.	Mex.	Chi.	RU	Aus.	EUA	Ale.
Oficinas	3,00	12,98	13,21	14,13	14,81	15,09	17,29	18,05	19,05	20,74	38,65	49,38	53,05
Caj. Aut.	12,80	30,59	36,85	17,53	22,26	29,56	112,06	44,80	58,74	122,84	156,69	175,69	112,18
POS	n.d.	272,76	n.d.	n.d.	53,96	441,06	2 247,41	592,14	486,07	2 330,70	4 039,64	n.d.	836,53

Fuente: Banco Mundial, *Financial Access Survey 2010*.

Si se mide el alcance en términos de puntos de atención (oficinas, cajeros automáticos y POS) por 100 mil kilómetros, nuestra posición es una de las más bajas de la región, dificultando el acceso a los servicios financieros a las personas ubicadas en zonas alejadas del país.

INDICADOR DE ALCANCE DE LOS SERVICIOS FINANCIEROS
(Puntos de atención por cada 100 mil Km²)



Fuente: Banco Mundial, *Financial Access Survey 2010*.

